

Kursspecifika kompetenser

Kurskod: PRE18MF03

Kursnamn: Teknisk försäljning

Kompetenser

Bedömningsgrunder

	1	3	5
Analytisk och logisk kompetens	Förståelse för kopplingen mellan företagets olika funktioner såsom ledning, inköp, planering, produktion och försäljning.	Kunna förklara den tekniska försäljningens betydelse i affärsverksamhet.	Kunna visa utgående från företagsinformation och redovisningshandlingar betydelsen av försäljning som resultatskapande aktivitet.
Intraprenöriell och entreprenöriell kompetens	Att försäljning handlar om att sätta en aktivitet i verket antingen i andras företag eller i en egen verksamhet.	Förmåga att initiera ett entreprenöriellt och ett intraprenöriellt handlande i sin omgivning, påvisa initiativförmåga och vilja att sälja.	Vågar och kan gå in i en säljsituation. Inser vad lönsam försäljning är och vad icke – lönsam försäljning är och kan identifiera dylikt på ett grundläggande plan/stadium.
Mångkunnighetskompetens	Förstår vikten av teknisk fackkunskap, produktkännedom och användningsområden samt att teknik, ekonomi, beteende och självkänsla samspelar.	Öppen för lärande Kan ställa relevanta och grundläggande frågor i mötet med en kund/köpare (SPIN-teknikens grunder).	Lär från många kunskapsområden Kan presentera frågebatterier och ställa grundläggande och också specifika frågor för/ i en tilltänkt säljsituation.
Internationell kompetens	Inser att teknisk försäljning är av vikt på internationella marknader.	Inser och kan förklara att länder, kulturer och olika folkslag ska bemötas på olika sätt beroende på marknad, produkt, situation och tidpunkt.	Kan föra ett säljsamtal på flera språk med användande av anpassad terminologi.
Interaktions- och nätverkskompetens	Förstår betydelsen av att lära, träna och följa med trender.	Känner till skolningsmöjligheter och fortbildning såväl inom det egna företaget såväl som externa skolningsmöjligheter.	Kan förklara hur man kan utvecklas inom teknisk försäljning via träning, mentoring och hantering av det egna beteendet samt att det kan vara värt att ta "bra" modell av andra.

Uppgjord av

Stefan Granqvist 10.1.2018

Kontrollerad av:

Mikael Ehrs 1.3.2018

Godkänd av:

Holger Sved 2.3.2018

Giltig i läroplan

2018